

## **PPV = Persönliches Punkte Volumen**

→ deiner eigenen Bestellung umgerechnet in Punkte;  
wird nur in der entsprechenden Businesswoche angezeigt, wo du die Bestellung getätigt hast, „hält“ jedoch 28 Tage vor. Näheres findest Du im Backoffice unter *Struktur*

**PV = Punkte Volumen Gruppe** (pro Woche rechtes und linkes Bein):  
hier werden **ALLE** Punkte gesammelt, also Erstbestellungen und Folgebestellungen

UND aus der Höhe der Punkte ergibt sich Deine wöchentliche Position, wie viel Provision Du also auf die Erstbestellung deines neuen Partners erhältst

- z.B.** mind. 400 Punkte je im rechten und linken Bein  
=> Position **PARTNER** (28%)  
mind. 800 Punkte im rechten und linken Bein  
=> Position **START UP** (36%) usw...

Voraussetzung: Status **AKTIV** um provisionsberechtigt zu sein

→ d.h. alle 28 Tage eine eigene Mindestbestellung über 80 Punkte  
(ab Position Leader dann mind. 160 Punkte)

**UND** im rechten sowie im linken Bein muss jeweils ein **direkter aktiver** Partner sein (aktiv heißt auch hier, mind. 80 Punkte alle 28 Tage;  
ab Position LEADER dann mind. 160 Punkte, siehe oben)

- ⇒ diese PV Punkte werden jeden Montagabend um 00:00 Uhr, wenn die Businesswoche zu Ende ist, abgerechnet
- ⇒ 00:01 Uhr ist dann PV links wie rechts auf NULL gestellt und das Spiel beginnt von vorn
- ⇒ registriert ein Partner von Dir einen neuen Partner und es gibt eine Differenz-Positionen/ Differenz Provision zwischen Euch, dann profitierst auch Du noch davon

Lies dazu bitte die Datei: *kurz erklärt – Provisionen und Prozente*

**CV – Kumuliertes-Punkte-Volumen aus der Gruppe** (rechts/ links):

→ das CV beinhaltet **NUR** die Punkte aus Zweit- und Folgebestellungen, die durch deine eigenen Partner, sowie Partner der Partner als auch „von oben drunter gestellten Partnern“ (so genannten Spill over) gemacht werden. Also die kompletten Zweit- und Folgebestellungen in deiner downline!

Montagabend 00:00 Uhr endet auch für die CV Punkte die Woche, d.h. 10 % der Punkte vom schwächeren Bein werden als Provision ausgezahlt.

- ⇒ die Punkte des schwächeren Beines, die zur Auszahlung kommen, werden im **CB** angezeigt. Anschließend werden sie vom stärkeren Bein abgezogen und der „Rest“ taucht in der neuen Businesswoche wieder im entsprechenden Bein auf.
- ⇒ sollten im schwächeren Bein CV angezeigt sein, jedoch nichts im CB stehen, dann prüfe ob alle Voraussetzungen erfüllt sind; siehe oben